

## **WIKILEAKS: NO TODO ES TORMENTA EN UN VASO DE AGUA**

*\*Por Adolfo Castells Mendivil.*

Cualquiera que conozca por dentro el funcionamiento de una Embajada, sabe que la mayor parte de las revelaciones de Wikileaks son rutina diplomática. Personalmente, pasé 45 años de mi vida en esas representaciones y lo puedo afirmar, de acuerdo a la información actualmente disponible sobre los 251.287 “telegramas” o “cables” (se le sigue llamando así, pese a que no se usa más ni el telégrafo ni el cable submarino) de la diplomacia estadounidense –y por eso es el lío- que están siendo publicados por El País, de España; el Spiegel, de Alemania; Le Monde, de Francia; The Guardian, de Inglaterra y The New York Times, de Estados Unidos. Ahora bien, no todos son inocuos y algunos comprometen las relaciones entre EE.UU. y otros países, sin llegar a ser lo que ha declarado el Ministro de Relaciones Exteriores de Italia, Franco Frattini: “Un 11 de septiembre diplomático”.

### **LO QUE SABÍAMOS**

Los malos humores de Nicolas Sarkozy que es hiperactivo, impulsivo y autoritario con su entorno directo; la falta de ideas de Angela Merkel, que siempre evita el riesgo y ve la política internacional desde los beneficios que le pueda significar para su política interna; las obsesiones de Silvio Berlusconi por las polleras, las noches sin dormir y el sexo, su megalomanía, sus delirios omnipotentes y vanidosos; o que Rusia es un Estado mafioso y corrupto, dominado por Vladimir Putin, frente a un Dmitri Medvedev, débil y vacilante.

Más cerca nuestro, las interrogantes que suscitan al Departamento de Estado la salud mental de Cristina Fernández de Kirchner, la ineptitud de los Kirchner para la política exterior o que la pareja presidencial (aún estaba en vida Néstor Kirchner) se muestra paranoica con respecto al poder; que Hugo Chávez en un “perro que ladra más de lo que muerde” y que los Estados Unidos procuran aislarlo de los otros países latinoamericanos; que el país del Norte se haya alegrado de la victoria de Alan García sobre Ollanta Humala y que lamente el sesgo izquierdista de Evo Morales y la influencia que en él tiene Chávez; que Washington pretendería que Rafael Correa “sea más maduro, más moderado, más equilibrado en su relación con Colombia”; que se confía más en Lula que en cualquier otro líder para sacarle protagonismo a Chávez a nivel regional; o que Tabaré Vázquez es un “líder más cauteloso” que algunos de sus vecinos.

Todo lo anterior, así como la mayoría de los temas que han trascendido, ponen en blanco y negro lo que los periodistas, los analistas políticos y casi, casi, que el público que se interesa por las relaciones internacionales, ya sabía.

### **ALGO DE LO NUEVO**

Sin embargo, hay informaciones delicadas. Así son los documentos filtrados que se refieren a la presencia de la inteligencia cubana en Venezuela, lo cual no es sorprendente dada la alianza Castro-Chávez. Pero lo que no se sabía es que esa inteligencia cubana “tiene acceso directo a Hugo Chávez, frecuentemente le hacen llegar información no compartida con los servicios de inteligencia locales”, y ha influido notablemente en la política bolivariana.

Como ejemplo: a César Pérez Rivas (opositor), gobernador del Estado Táchira, los servicios de inteligencia cubanos le confeccionaron un informe relacionándole con los crímenes de los grupos paramilitares colombianos. Y el despacho 241522, agrega que los cubanos pueden haber jugado un papel importante en el desenlace de las pugnas internas, que desplazaron de sus cargos cercanos a Chávez a determinados políticos bolivarianos para dar entrada a otros.

Todo esto preocupa a Washington y otro de los “cables” expresa: “El impacto de la penetración de Cuba en los servicios de inteligencia venezolanos podría afectar directamente a los intereses de Estados Unidos, ya que los servicios de inteligencia venezolanos figuran entre los más hostiles hacia Estados Unidos, pero les falta la destreza que los cubanos pueden aportar”.

Hay otras informaciones delicadas y para mencionar sólo dos (por razones de espacio): las que se refieren a Arabia Saudita. Según las comunicaciones de Embajadas estadounidenses en Oriente Medio, el rey Abdalá de Arabia Saudita realizó “frecuentes exhortaciones a Estados Unidos para atacar Irán y poner fin a su programa de armas nucleares”. Los documentos dicen también que el monarca saudita llamó a Estados Unidos a “cortarle el cuello a la serpiente”, y que afirmó que trabajar con Washington para contrarrestar la influencia iraní en Irak, era “una prioridad estratégica para el rey y su gobierno”.

Y el segundo y más espinoso, es que de acuerdo a un informe clasificado, el año pasado los mayores donantes de fondos a grupos militantes sunnitas procedieron de Arabia Saudita.

Entre los grupos islamistas que recibieron fondos de donantes de los sauditas, se encuentran al-Qaeda, los talibanes, Lashkar-e-Taiba (que actúa principalmente en Pakistán) y Hamas. Eso es grave y pone en dificultad las relaciones entre los Estados Unidos y Arabia Saudita.

### ¿UN ANTES Y UN DESPUÉS DE WIKILEAKS?

Evidentemente en cierto modo, sí. Los diplomáticos en serio, aquellos que no se limitan a copiar las noticias de los diarios, los que indagan directamente de las fuentes responsables, en sus visitas a gobernantes o en los tan denostados “cocktails”, que son ocasiones muy propicias para intercambiarse datos, van a ver su labor complicada ya que los interlocutores lo pensarán dos veces antes de darle cierta información que meses o años después integren los titulares de la prensa.

En cuanto a las reacciones ofuscadas de algunos gobernantes, estimo que son equivocadas. Admito que les pueda fastidiar, pero mal se puede protestar o

desmentir informaciones internas de funcionarios a sus gobernantes. Y menos dar explicaciones –como hizo Hillary Clinton- cuando propósitos vertidos confidencialmente entre el subordinado y el jerarca, no deberían comprometer (aunque de hecho lo hacen, porque se trata de Estados Unidos) a la Nación que representa el diplomático.

Y por eso mismo consignamos nuestra estupefacción, de la flojedad –por decir lo menos- demostrada en el sistema de seguridad que debe rodear la información confidencial, en una superpotencia como los Estados Unidos. Gigante con pies de barro, si los hay.

*\*Escritor, Periodista, Analista Internacional, Ex Embajador.*

//Notas de Análisis//

## **ACERCA DEL TLC PERU-JAPON**

*\*Por Juan José Arteaga.*

Negociar un TLC con Japón no parecía en principio tarea fácil. Es cierto que Perú partió con algunas bases que le favorecían al emprender esta negociación.

En primer lugar el gobierno peruano tenía una firme decisión política de llegar a un TLC con Japón y prácticamente ninguna oposición interna.

En segundo lugar su pertenencia a la cuenca del Océano Pacífico y a APEC le permite un gran acercamiento a quienes están destinados a ser sus socios naturales como China, Corea del Sur y el propio Japón.

En tercer lugar Perú supo aprovechar muy bien el haber sido sede en noviembre de 2008 de la Cumbre APEC. En esa ocasión el presidente peruano Alan García mantuvo una reunión bilateral con Taro Aso, primer ministro japonés y allí mismo le planteó el interés peruano de negociar un TLC.

En cuarto lugar es oportuno recordar que Perú tiene una importante colonia japonesa con destacada presencia económica, política y gastronómica lo que a su vez por las idas y venidas de los ciclos económicos ha llevado a que también Japón sea sede de una importante y más reciente emigración peruana.

Dado el primer paso, debe destacarse que a fines de febrero de 2009, durante la visita oficial de los Ministros de Relaciones Exteriores y Comercio Exterior y Turismo de Perú a Tokio, con motivo de la EXPO PERU, el gobierno japonés extendió una invitación formal a Perú para sostener reuniones preparatorias, durante el mes de marzo, con miras a la posibilidad de iniciar negociaciones con el fin de alcanzar un Acuerdo de Asociación Económica (AAE).

Luego, bastaron seis rondas de negociación realizadas entre mayo de 2009 y agosto de 2010, alternativamente convocadas en Lima y Tokio, para concretar el cierre del AAE. Fue en el marco de la XVIII Cumbre de Líderes de APEC realizada en Japón (13 y 11 de noviembre de 2010) cuando el presidente de Perú y el Primer Ministro de Japón suscribieron una Declaración Conjunta confirmando la conclusión exitosa del proceso de negociación del Acuerdo de Asociación Económica con el propósito de aprobar un instrumento que beneficie a ambas naciones posibilitando el crecimiento del comercio, la inversión y la generación de empleo.

El acuerdo elimina los aranceles al 99% de las importaciones y exportaciones entre ambos países durante los próximos 10 años. Japón, una de las potencias tecnológicas, exporta a Perú automóviles y productos electrónicos y éste a su vez logra reducir los aranceles a productos de gran interés que exporta al país asiático como espárragos, maíz pota, café, sachá inchi, aceite de pescado, calamares, plomo, zinc, pez espada, etc. Desde 2004 el comercio entre ambos países creció 235% y en el 2007 alcanzó un record de 2.200 millones de dólares.

El Ministro de Comercio Exterior de Perú, Eduardo Ferreyros, señaló que en el sector pesquero la mayoría de las especies de interés para Perú tendrán desgravación en el mercado japonés por un período de 10 años, resaltando que en el caso de la pota es la primera vez que un país logra acceso preferencial al mercado japonés. Adicionalmente, las reglas de origen para exportaciones pesqueras son las más flexibles que ha otorgado Japón hasta la fecha.

A su vez, el sector textil y de confecciones será uno de los grandes beneficiados con el TLC negociado con Japón, debido a que este país es el más grande importador de ese tipo de productos en la zona Asia-Pacífico. Sobre este punto, el presidente de la Cámara de Comercio de Lima, Caros Durand, manifestó que el principal proveedor de textiles y confecciones de Japón en China, seguido de Vietnam e India, mercados que destacan por un mayor nivel de competitividad, estacionalidad planificada y un sistema agresivo de promoción. “Los japoneses, en el campo textil, aprecian la calidad y la presentación de los productos teniendo mayor preferencia por las fibras naturales y productos hechos a mano”, lo que permite ser optimistas dada la calidad del producto peruano.

Por su parte Perú ha atendido los principales intereses de Japón en productos como teléfonos celulares, computadores, televisores, automóviles, entre otros, los cuales llegarán a las familias peruanas con menores precios beneficiando la economía y el nivel de vida de la población.

Al mismo tiempo, Japón permitirá la entrada de profesionales y técnicos a través de facilidades migratorias. En particular, para el caso de los chefs peruanos, Japón reducirá los requerimientos usualmente exigidos a profesionales de este ramo provenientes de terceros países.

El acuerdo cuenta con disposiciones relativas a Acceso de Mercados, Reglas de Origen, Defensa Comercial, Servicios, Obstáculos Técnicos al Comercio, Medidas Sanitarias y Fitosanitarias, Políticas de Competencia, Cooperación, Mejora del Ambiente de Negocios, Medio Ambiente, Propiedad Intelectual, Compras Públicas, Procedimientos Aduaneros, Solución de Controversias y

Asuntos Institucionales, Entrada y Estadía Temporal de Nacionales para fines de Negocios, Servicios de Telecomunicaciones, entre otros.

Finalmente se espera que el TLC entre Perú y Japón entre en vigencia en el primer semestre de 2011.

Cuando se firmó en Yokohama la Declaración Conjunta el primer ministro Naotokan resaltó que ambos países son vecinos del Pacífico y que Perú es un puente que une a Japón con los demás países latinoamericanos.

A su vez el presidente García agradeció la decisión del Japón de dar un impulso a las negociaciones de acuerdos comerciales integrales. Mencionó, también que el acuerdo logrado fortalecerá el crecimiento del comercio entre ambos países, llevando a un mayor crecimiento económico y a la reducción de la pobreza y favoreciendo el intercambio de conocimiento y tecnologías.

Es cierto que Japón no es lo que era en la década del 80 y 90 cuando era la segunda economía del mundo. En 2010, la economía china superó a la japonesa en tamaño total, aunque sólo es una sexta parte de su tamaño desde el punto de vista de la renta por habitante. En 1988, 8 de las 10 empresas más importantes del mundo por su capitalización en el mercado eran japonesas; hoy ninguna lo es.

“Pese a sus recientes resultados, señala Joseph S. Nye (El País, Madrid, 16.XI.2010), Japón conserva unos recursos de poder impresionantes. Su economía ocupa el tercer puesto de las economías nacionales por su tamaño y cuenta con industrias avanzadas y las fuerzas no atómicas mejor equipadas de los países asiáticos”.

Sin duda que Japón está llamado a convertirse en un socio preferencial de Perú ya que sus economías son claramente complementarias. Para Perú, la asignatura pendiente es incorporar mayor valor agregado a su oferta exportadora.

Con este acuerdo comercial, siguiendo el camino de Chile, Perú ya ha firmado TLC's, entre otros, con las tres economías individualmente más grandes del mundo: Estados Unidos, China y Japón, sin olvidar que también se espera que en el 2011 entre en vigencia el TLC firmado con la UE por Colombia y Perú, en su calidad de socios de la CAN.

*\*Doctor en Historia por la Universidad Complutense de Madrid,  
Embajador del Uruguay en Perú  
y Profesor de la Universidad ORT.*